



Вакансия - Специалист по оптовым / прямым продажам строительных материалов (B2B/B2C) в Бресте

[Главная](#) / [Брест](#) / [Специалист](#) / [Специалист по оптовым / прямым продажам строительных материалов \(B2B/B2C\)](#)

Размещено: 19 апр. 2021 г.

Зарплата: 1 200 - 3 500 руб.

[Источник вакансии](#)

В связи с дальнейшим развитием проекта **ДахМАРКЕТ** мы открыли данную вакансию -

СПЕЦИАЛИСТ ПО ПРОДАЖАМ (СПЕЦИАЛИСТ ПО УПРАВЛЕНИЮ ПРОДАЖАМИ B2B / B2C) кровельных материалов и аксессуаров.

Мы ищем **Вас** - человека с большими амбициями, желающего реализовать их в области современного подхода к продажам. Нам нужен человек, способный ставить цели и достигать их. У **Вас** уже есть проекты, которые **Вы** начинали и достигали успеха.

Мы предоставляем работу, на которой **Вы** сможете активно и, самое главное, продуктивно продвигать бренды нашей компании и стремиться стать #1 в своем целевом сегменте.

А мы, в свою очередь, позаботимся о том, чтобы **Вам** было интересно у нас работать.

Что мы предлагаем:

- Работу в стабильном бизнесе
- Наш рынок сбыта - вся территория Беларуси
- Шикарный продуктовый портфель, который постоянно расширяется и улучшается
- Отдельное рабочее место в офисе
- Надежные и теплые отношения в небольшом коллективе
- Уверенный рост и развитие
- Своевременная выплата з/п от результата (**оклад+ % +бонус**)
- Быстрое обучение и ввод в должность
- Реальная работа без "просиживания" штанов
- Скучно не будет
- Корпоративная сим-карта, для использования по рабочим вопросам с которой можно совершать личные звонки
- Корпоративный ноутбук для продуктивной работы
- Компенсация топлива для авто (разъездной характер работы)
- **Пять оплачиваемых выходных** по четыре часа т.н. половинок дня в году при необходимости, для решения личных вопросов, которые может использовать сотрудник
- Мы используем в работе: **1С-Управление Торговлей + CRM система**, сервисы **Google Workspace** и **Bitrix24** для более продуктивной совместной работы и взаимодействия с клиентами.

- Обучение и постоянное повышение вашей квалификации за счет компании.

Ваши задачи:

- Оптовые продажи и взаимодействие с постоянными корпоративными клиентами компании **(B2B)**
- Прямые продажи в офисе **(B2C)**
- Консультирование клиентов по телефону **(B2C, B2B)**
- Выезд и работа на территории клиента **(B2C, B2B)**
- Составление спецификаций и документальное сопровождение сделок по продажам
- Послепродажное сопровождение клиента
- Выстраивание отношений со строительными организациями и оптовыми клиентами
- Систематизирование продаж по брендам и направлениям
- Поиск и взаимодействие с клиентами по всем каналам сбыта
- Реальные результаты, за которые **мы готовы платить и много**

Что мы от вас ожидаем:

- Вы приносили заметные и достойные результаты на предыдущей работе
- Вы быстро изучали товар и его характеристики на предыдущей работе
- Высокая энергия и потенциал
- Желательно умение чтения чертежей (начальный уровень)
- Желательно техническое образование
- Опыт в коммерческой деятельности (торговле)
- Наличие **личного автомобиля** (для выезда к клиентам) - **обязательно!**

Конкурс будет проводиться в три этапа.

1. Первый этап - это конкурс резюме (просим скачать форму на нашем корпоративном сайте в разделе ВАКАНСИИ).
2. Второй этап - это собеседование по видеосвязи ZOOM или Google Meet (если у нас возникнут дополнительные вопросы и вы пройдете конкурс резюме).
3. Третий этап - это личное собеседование - конкурс у нас в офисе.

Для участия в конкурсе просим Вас:

1.Пройти самый элементарный ТЕСТ по основам продаж.

2. Скачать форму РЕЗЮМЕ на нашем корпоративном сайте (в разделе ВАКАНСИИ).

Выслать нам резюме по электронной почте вместе (это важно!) с кратким сопроводительным ПИСЬМОМ.

ВНИМАНИЕ! Резюме для участия в конкурсе принимаются до 19 апреля!

Занятость: [Полная занятость](#)

Опыт работы: От 1 года

Образование: Не указано

Работодатель: ДахМаркет / ИП Козлов В. Л.

Телефон: +375296425450

E-mail: kv@dm.com.by

Сферы деятельности

- [Продажи](#)
 - [Строительные материалы](#)

- Посмотреть все вакансии по запросу "[Специалист по оптовым / прямым продажам строительных материалов \(B2B/B2C\)](#)"
- Посмотреть все вакансии в [Бресте](#)